

Live rooms

delivery





Problema

Hacer una campaña de lanzamiento
para que las personas conozcan más a TaDa.

Hallazgo

Hacer una campaña de lanzamiento para que las personas conozcan más a TaDa.

Idea

Creamos un nuevo medio de delivery a partir de los Live Rooms de Instagram, la gente solo tenía que entrar al live, hacer su pedido y nosotros le mandábamos un link por DM con el pedido listo.

Estrategia

Haremos un **live al tiempo** con nuestras marcas principales, para tomarnos el **top de stories de Instagram**, las personas entran a las salas en vivo de Instagram, hacen su pedido, les mandamos un link y **salvan el momento en la sala de los amigos.**



tadacolombia



cervezapoker



cervezaaguila



bccerveceria



clubcolombia

Journey

1

Armar 5 Live Room
con marcas principales

2

Gente entrando a los
Live Rooms a pedir
su domicilio.

3

Piden y les mandamos
un link de compra por DM.

4

Salvan los momentos en
las salas de los amigos.

Ejecución

Tendremos nuestro propio delivery en Instagram que le mandará a las personas por DM su pedido ya listo, así tendremos nuevos leads en la app y además nos daremos a conocer usando nuestras marcas.





¡Gracias!